

# בניית הרצאה מצליחה

## מטרת הקורס

מטפלים ומאמנים - חולמים לעמוד על במה ולהעביר הרצאות? בואו ללמוד לבנות הרצאה מרתקת שתאפשר לכם לשתף בידע, בכלים ובניסיון המקצועי שלכם ובכך להשפיע ולעורר אנשים לעשות שינוי

## קהל היעד

מטפלים ומאמנים

## פרטי הקורס

6 מפגשים, 30 ש"א. מתקיים בימי שני בין השעות 10:00-13:45

## איפה ומתי

15/07/24 | ZOOM

## מחיר הקורס

480 ש"ח

## מרצה

איריס אסיה

מס' מפגש	תאריך	נושא	תכנים
1.	15.07.24	למה לי הרצאה? ממטפל למרצה	* "למה לי הרצאה?" הגדרת מטרת ההרצאה והיתרונות למרצים מעולם הטיפול והאימון * סוגים שונים של הרצאות ומה הופך מרצה למבוקש ומוכר סוגים של הרצאות * שוק ההרצאות בישראל וההזדמנויות להעביר הרצאות * הרעיון - "על מה נדבר?" איך בוחרים ומחליטים על נושא מעניין וייחודי
2.	22.07.24	מודל לבניית הרצאה מצליחה	* היכרות עם מודל לבניית הרצאה * מרכיבים במבנה של הרצאה - תחילה, אמצע וסוף * "יש לי כל כך הרבה מה להגיד!" - איך עושים סדר ובוחרים, מצמצמים וממקדים * שילוב סיפורים שמחברים וסוחפים את הקהל * הרצאה שהיא - WOW יצירת חוויה, הומור והפתעה
3.	29.07.24	היערכות והכנות	* בניית מצגות ועזרים ויזואליים * ההכנות להרצאה - איך לומדים וזוכרים את הטקסט, קול וטון הדיבור * התארגנות - לבוש, ציוד, עזרים והכנות במקום * טיפים להכנות על הבמה - באולם, בכיתה, בבית ובזום
4.	05.08.24	על הבמה - דיבור בפני קהל	* "מה אם לא יאהבו אותי" - איך מתמודדים עם פחד קהל * מיומנויות לעמידה מוצלחת מול קהל * איך מייצרים חיבור והופכים קהל למעורב, מרותק ופעיל * איחורים, הפרעות, שאלות ושאר ירקות * איך ואיפה מתחילים - סגירת ההרצאות הראשונות



# בניית הרצאה מצליחה



תכנים	נושא	תאריך	מס' מפגש
* איך משווקים את ההרצאה לארגונים וחברות – יצירת קשר ראשוני, הצעת מחיר, תמחור * הכנת חומרי פרסום לשיווק ההרצאה * ערוצי שיווק ופרסום, שיתופי פעולה לקידום ההרצאה יחסי ציבור ופרסום * קידום מכירות על הבמה – צילום, משובים, הפניות	שיווק ופרסום ההרצאה	12.08.24	.5
* מפגש מעשי וחגיגי-פרזנטציות- משתתפי הקורס מציגים בפני הקבוצה את מבנה ההרצאה * משוב וסיכום	יוצאים לדרך!	19.08.24	.6